



> [Lire cet article sur le site web](#)

Spécialisé dans l'immobilier atypique,

le réseau Espaces Atypiques mise sur une formation de départ de 20 jours augmenter les performances de ses agents. Basée pour moitié sur de la théorie, cette formation comprend également 10 jours en situation pratique.

Cinq modules différents sont proposés aux nouveaux franchisés : Espaces Atypiques, un style, une philosophieLe métier d'agent immobilierAutour de l'immobilierCulture généraleDirection d'agence.Au sein de chacun de ces modules, de nombreux points sont abordés, afin de répondre au plus grand nombre de questions des agents de l'enseigne.A l'issue de cette session de formation , ils se voient remettre un manuel complet et ils profitent « d'un accompagnement personnalisé dédié au développement de [leur] agence et assuré par un superviseur dont l'expertise et la connaissance du concept et du marché garantissent l'efficacité » , explique le réseau Espaces Atypiques.Sandrine Cazan, Toute la Franchise ©

